

ERICSSON NIKOLA TESLA D.D.

Izjava poslovodstva o stanju Društva i Grupe te bilješke uz konsolidirana finansijska izvješća za 2012. godinu

Osnovne značajke:

- Prihodi od prodaje: **1.913,3** milijuna kuna
- Bruto marža: **11,1%**
- Operativna dobit: **116,6** milijuna kuna
- Neto dobit: **126,9** milijuna kuna
- Novčani tok od poslovnih aktivnosti: **297,8** milijuna kuna
- Predložena dividena: **20** kuna redovna i **150** kuna izvanredna dividenda po dionici

Komentar mr. sc. Gordane Kovačević, predsjednice Ericssona Nikole Tesle:

„Usmjerenost kompanije na strateške projekte, tehnološko liderstvo i partnerstvo s kupcima rezultiralo je odličnim poslovnim rezultatima. Prihodi od prodaje veći su 64% u odnosu na prethodnu godinu kao rezultat značajnog porasta prihoda na tržištu Zajednice Neovisnih Država (ZND-u) i na Ericssonovom tržištu. Istovremeno prodaja na domaćem tržištu nešto je viša od prošlogodišnje, dok tržišta u regiji bilježe pad prihoda kao posljedica nepovoljnih ekonomskih trendova, političkih previranja te prolongiranja investicija kupaca. Željela bih istaknuti da udio izvoza u ukupnim prihodima od prodaje iznosi 86%.

Neto dobit iznosi 126,9 milijuna kuna, što je porast od 353% u odnosu na prethodnu godinu. Ostvaren je i snažan novčani tok od poslovnih aktivnosti od 297,8 milijuna kuna. Sukladno tome, novčana sredstva, uključujući kratkoročnu finansijsku imovinu, veća su 10,7% u odnosu na prethodnu godinu te iznose 657 milijuna kuna. Kompanija ima bilancu s ukupnom imovinom od 1.169,7 milijuna kuna te udjelom vlastitog kapitala u ukupnoj imovini od 64,5%.

Dobrim rezultatima pridonijele su aktivnosti usmjerene na operativnu i troškovnu učinkovitost te upravljanje rizicima poslovanja.

Posebno bih istaknula da smo unatoč zahtjevnom poslovnom okruženju ojačali naš tržišni udjel te realizirani nekoliko projekata od strateške važnosti. Na ruskom tržištu uspješno smo realizirati zahtjevan projekt 2G i 3G generacije mobilnih mreža za Rostelekom. S novom pokretnom mrežom Rostelekom postaje konvergentni operator koji će svojim korisnicima pružiti cijelu paletu konvergentnih usluga na području informacija i telekomunikacija u pokretnim i nepokrenim mrežama diljem Ruske Federacije. Radi se o najvećem poslu kojeg je kompanija potpisala u proteklih nekoliko godina i nerealno je očekivati da se ugovor ovakvog volumena dogodi svake godine. Na domaćem tržištu Ericsson Nikola Tesla postao je jedini isporučitelj najsuvremenije radio pristupne mreže Vipnetu i time učvrstio svoju poziciju vodećeg isporučitelja najsuvremenijih rješenja. Nadalje, s T-Hrvatskim Telekomom (T-HT) je potписан višegodišnji ugovor o uvođenju IP/MPLS mrežene okosnice što je temelj budućeg poslovanja T-HT-a kao konvergentnog operatora i put prema all-IP okruženju. Na području ICT rješenja za poslovni segment industriju i društvo ugovoreni su poslovi na održavanju i nadogradnji središnjeg informacijskog zdravstvenog sustava u Republici Hrvatskoj. Na bosansko-hercegovačkom tržištu s BH Telecomom potписан je ugovor o proširenju mobilne mreže vezan uz 2G/3G tehnologije, što je ujedno i priprema za prelazak na LTE tehnologiju.

Veliki dio naših aktivnosti i ostvarenog prihoda odnosi se na istraživačko-razvojne te druge ekspertne aktivnosti. Ericsson Nikola Tesla kontinuirano širi svoj portfolio i odgovornosti te radi na složenim i zahtjevnijim projektima. Posebno bih istaknula da je rad našeg Centra za istraživanje i razvoj u 2012. godini visoko vrednovan od Ericssonovog razvojno istraživačkog upravljačkog tijela. Imajući na umu važnost tog segmenta za budućnost cijele kompanije i u idućem ćemo se razdoblju maksimalno usmjeriti na ovo područje kako bismo unaprijedili svoju konkurentnost u globalnoj organizaciji.

ICT industrija će i dalje imati važnu ulogu u razvoju poslovanja i društva u cjelini. Uvođenje novih uređaja i aplikacija rezultira sve većim očekivanjima korisnika na kvalitetu i karakteristike mreže što povećava potražnju za našim tehnološkim rješenjima i uslugama. Stoga su naši strateški prioriteti usmjereni na područja s potencijalom za rast poput mobilnog širokopojasnog pristupa internetu, usluga te operativnih i poslovnih sustava podrške. Značajno mjesto u našoj strategiji i dalje zauzima poboljšanje profitabilnosti i smanjenje troškova.

Sasvim je sigurno da će ekonomski neizvjesnost i poslovni izazovi obilježiti i 2013. godinu. Stoga je stalna prilagodba tehnološkim i tržišnim uvjetima, kao i odgovorno upravljanje rizicima u središtu naše pozornosti. I dalje ćemo razvijati partnerske odnose s kupcima te koristiti tehnološko vodstvo, kompetencije i znanje naših zaposlenika kao značajnu prednost u odnosu na konkurenčiju.“

Financijski naglasci:

- Prihodi od prodaje iznose 1.913,3 milijuna kuna (2011.: 1.165,8 milijuna kuna) te bilježe porast od 64% u odnosu na prethodnu godinu prvenstveno zahvaljujući porastu prihoda na ruskom tržištu. Struktura prihoda po tržištima značajno je promijenjena u korist izvoznih tržišta. U ukupnim prihodima od prodaje udio domaćeg tržišta čini 14%, izvoz na Ericssonovo tržište 29%, dok izvoz na ostala tržišta sudjeluje s 57%.
- Na području mrežne infrastrukture uključujući i usluge izgradnje mreža ostvareno je 1.248,4 milijuna kuna (65% ukupnih prihoda od prodaje), na području profesionalnih usluga 518,5 milijuna kuna (27% ukupnih prihoda od prodaje), a na području multimedija rješenja 146,4 milijuna kuna (8% ukupnih prihoda od prodaje).
- Bruto dobit iznosi 211,6 milijuna kuna (2011.: 133,9 milijuna kuna), što je porast od 58,1% u odnosu na prethodnu godinu. Bruto marža bilježi blagi pad na 11,1% (2011.: 11,5%) kao rezultat assortimana prodanih proizvoda i usluga, što je ublaženo porastom efikasnosti i kvalitetnim upravljanjem projektima.
- Prodajni i administrativni troškovi iznose 97,2 milijuna kuna (2011.: 91,4 milijuna kuna) te bilježe porast od 6,4% u odnosu na prethodnu godinu, kao posljedica većeg volumena poslovanja.
- Operativna dobit iznosi 116,6 milijuna kuna, dok je u prethodnoj godini zabilježen gubitak od 11,2 milijuna kuna, što je rezultat poboljšane efikasnosti, upravljanja rizicima i većeg volumena poslovanja.
- Dobit od finansijskih aktivnosti iznosi 24,4 milijuna kuna (2011.: 33,6 milijuna kuna). Niža neto dobit od finansijskih aktivnosti posljedica je manjih prihoda po tečajnim razlikama dok su prihodi od kamata veći od prošlogodišnjih.
- Razmatranjem buduće porezne pozicije kompanija je procijenila svoju poreznu imovinu što je rezultiralo uklanjanjem odgođene porezne imovine, s negativnim utjecajem na dobit od 14 milijuna kuna.
- Neto dobit porasla je 353,4% u odnosu na prethodnu godinu te iznosi 126,9 milijuna kuna (2011.: 28 milijuna kuna). Povrat od prodaje (ROS) bilježi porast na 6,6% (2011.: 2,4%).
- Novčani tok od poslovnih aktivnosti iznosi 297,8 milijuna kuna (2011.: 134,8 milijuna kuna), kao rezultat snažne fokusiranosti na obrtni kapital. Ukupna novčana sredstva uključujući kratkoročnu finansijsku imovinu na dan 31.

prosinca 2012. godine iznose 657 milijuna kuna (56,2% ukupne imovine) dok su krajem 2011. godine iznosila 593,6 milijuna kuna (49,8% ukupne imovine).

- Kompanija ima bilancu s ukupnom imovinom od 1.169,7 milijuna kuna te udjelom vlastitog kapitala u ukupnoj imovini od 64,5%.

- Na dan bilance 31. prosinca 2012. ukupna izloženost Ericssona Nikole Tesle vezano za potraživanja iznosi 385,3 milijuna kuna (kraj 2011.: 461,1 milijun kuna).

Tijekom 2012. godine nastavljena je poslovna suradnja s Hrvatskom bankom za obnovu i razvitak (HBOR), čime su neutralizirani rizici tržišta i kupaca vezani uz naplatu inozemnih potraživanja.

- S povezanim društvima ostvarena je prodaja proizvoda i usluga u iznosu od 567,1 milijuna kuna (2011.: 496,7 milijuna kuna), dok je nabava proizvoda i usluga više nego utrostručena te iznosi 1.088,3 milijuna kuna (2011.: 391,9 milijuna kuna) kao posljedica realizacije ruskih ugovora.

- Stanje potraživanja prema povezanim društvima na dan 31. prosinca 2012. iznosi 81,2 milijuna kuna (kraj 2011. godine: 87,5 milijuna kuna), a stanje obveza 115,7 milijuna kuna (kraj 2011: 50,7 milijuna kuna).

- Počevši od finansijske godine 2012. kompanija prikazuje rezultate u vidu konsolidiranog finansijskog izvještaja, koji uključuje novoosnovanu kompaniju u Bosni i Hercegovini ETK BH d.o.o. u 100%-tnom vlasništvu Ericssona Nikole Tesle.

Poslovna situacija na glavnim tržištima

Na domaćem tržištu ukupno je ostvareno 268,1 milijuna kuna prihoda od prodaje, 2% više u odnosu na 2011. godinu. Negativni ekonomski trendovi i sve jača konkurenca utječu na hrvatsko telekomunikacijsko tržište (ponašanje krajnjih korisnika i prihode operatora). Nadalje, investicije države u strateške ICT projekte u Hrvatskoj se kontinuirano odgađaju.

Vipnet je izabrao Ericsson Nikolu Teslu za svog strateškog partnera u nastavku izgradnje radijske transmisijske mreže. Potpisanim ugovorom, Ericsson Nikola Tesla ostaje jedini isporučitelj najsuvremenije radijske transmisijske mreže temeljne na Ericssonovom ML (minilink) portfelju. Tijekom godine nastavljena je suradnja na području širenja i modernizacije 2G, 3G i 4G infrastrukture te na području modernizacije jezgrene mreže gdje također uvodimo i testiramo nove funkcionalnosti.

Suradnja s T-HT-om nastavila se na projektima mrežne transformacije u mrežu nove generacije i širenje širokopojasnog pristupa internetu. Implementacija projekta IP/MPLS mrežne okosnice je u punom zamahu, što je temelj budućeg poslovanja T-HT-a kao konvergentnog operatora i put prema all-IP okruženju. Ericsson Nikola Tesla aktivno sudjeluje u modernizaciji mobilne mreže kroz proširenja kapaciteta mikrovalnih radio-relejnih sustava, potrebnih zbog povećane količine prijenosa podataka. Također, migracija PSTN mreže se nastavlja planiranom dinamikom.

Dugogodišnja suradnja sa mobilnim operatorm Tele2 na unapređenju funkcionalnosti i modernizaciji postojeće mreže se nastavlja. Sukladno aktualnim trendovima u telekomunikacijama i dalje je glavni fokus na povećanju brzine i pokrivenosti uslugama mobilnog širokopojasnog pristupa internetu.

Na području ICT rješenja za poslovni segment industriju i društvo, glavne aktivnosti su na projektima nadogradnje nacionalnog ICT sustava vezanog za informatizaciju zdravstva, realizaciji zajedničkog informacijskog sustava zemljišnih knjiga i katastra (ZIS) te na modernizaciji i proširenju komunikacijske mreže Hrvatske elektroprivrede (HEP).

Na izvoznim tržištima (bez Ericssonova tržišta) ukupno je ostvareno 1.093,2 milijuna kuna prihoda od prodaje, 161% više u odnosu na prethodnu godinu.

Na tržištima u regiji (Bosna i Hercegovina, Crna Gora i Kosovo) ukupno je ostvareno 204,9 milijuna kuna prihoda od prodaje, 24% manje u odnosu na 2011. godinu. Negativni ekonomski trendovi i nestabilna politička situacija znatno utječu na investicije operatora u regiji.

Početkom 2012. godine Ericsson Nikola Tesla potpisao je s kosovskim operatorom Ipkom dvoipolgodisnji ugovor vezan uz korištenje najnovijih softverskih verzija na Ericssonovim mrežnim elementima koje Ipkko koristi u svojoj mreži. Ovaj ugovor strateški je važan za Ericsson Nikolu Teslu jer utire put dalnjim nadogradnjama Ipkove mreže najmodernejom Ericssonovom tehnologijom.

S HT Mostarom ugovoreno je proširenje postojeće mobilne mreže, u 2G i 3G dijelu, što uključuje isporuku opremu najnovije generacije te usluge instalacije i integracije, dok je s BH Telecomom potpisani ugovor vezan uz podršku i održavanje fiksne i mobilne mreže ovog operatora.

U 4. tromjesečju potpisani su ugovori o proširenju mobilne mreže vezan uz GSM/UMTS tehnologije kao i proširenju fiksne mreže BH Telecoma. Realizacija ovog ugovora omogućiće širenje 2G i 3G mreže BH Telecoma kao i stratešku pripremu za prelazak na LTE tehnologiju jednostavnom softverskom nadogradnjom.

Na tržištu Zajednice Neovisnih Država (ZND) prihodi od prodaje iznose 888,1 milijuna kuna što je porast od 501,7% u odnosu na isto razdoblje prethodne godine, prvenstveno kao rezultat realizacije poslova ugovorenih na ruskom tržištu.

Vodećem ruskom pružatelju telekomunikacijskih usluga Rostelekomu isporučena je oprema za 2G i 3G generacije mobilnih mreža uključujući višestandardne radio bazne stanice tipa RBS 6000, mreže namijenjene komutaciji kanala i paketa, kao i arhitekturu za novu generaciju paketske jezgrene mreže (Evolved Packet Core) i sustave za podršku u radu (OSS). U tijeku je implementacija rješenja koja se temelje na Ericssonovoj mreži za isporuku medijskog sadržaja (MDN).

Na ruskom i ostalim tržištima ZND-a u tijeku su intenzivne preprodajne aktivnosti.

Na Ericssonovu tržištu ostvareno je 552 milijuna kuna prihoda od prodaje, što je porast od 14% u odnosu na prethodnu godinu.

Centar za istraživanje i razvoj Ericssona Nikole Tesle, uz primjenu inovativnog, agilnog (*Lean & Agile*) načina rada, uspješno nastavlja s radom na razvoju novih funkcionalnosti te kontinuirano širi svoj portfolio i odgovornosti na globalnoj razini. U segmentu jezgrenih mreža u toku je razvoj novih funkcionalnosti za sljedeću generaciju MSS proizvoda (*Mobile Softswitch*), pri čemu se i dalje vrlo intenzivno razvijaju nove funkcije u SIP (*Session Initiation Protocol*) i Vo-LTE (*Voice over LTE*) segmentima. Kvalitetna poslovna suradnja ostvarena je s brojnim kupcima širom svijeta.

Na području nepokretnih jezgrenih mreža i AXE platformi, kao i u dijelu WSO organizacije (*Wireline Switching Operations*), globalno smo odgovorni za isporuku i održavanje softverskih paketa i pružanje usluga zahtjevnim kupcima diljem svijeta u različitim vremenskim zonama. Naše isporuke bile su usmjerene prema brojnim kupcima u Europi, Sjevernoj Africi, Bliskom Istoku, Americi i Aziji.

Važno postignuće na području platformskih aktivnosti predstavlja uspješan završetak razvoja i implementacije rješenja pod nazivom EVO ET. Ovaj opsežan i kompleksan projekt zahtijevao je razvoj potpuno novog hardvera i softvera uz primjenu velikog broja inovacija. Zahvaljujući kontinuiranoj usmjerenosti na kvalitetu, probni rad proizvoda u mreži operatora Telstra Australija protekao je bez problema i upravo kreće njegovo globalno prihvatanje (GA).

Na visokoj razini kvalitete, što su potvrđile sve faze verifikacije, napravljene su i brojne druge isporuke softvera. Zavidno priznanje našoj organizaciji i njenom pozicioniranju u Ericssonovoj organizaciji za razvoj platformi jest stečeni status strateškog partnera kojeg smo dobili zahvaljujući dokazanoj inovativnosti, fleksibilnosti i odličnoj izvedbi dodatno osnaženoj agilnim načinom rada.

Stručnjaci Centra za usluge i rješenja radili su na brojnim projektima na tržištima diljem svijeta. Neki od najvećih i značajnih projekata gdje su uključeni naši stručnjaci su za O2 Velika Britanija, Vodafone Velika Britanija, Vodafon Irska, KPN Nizozemska, Vodafon Nizozemska, Telekom Austria, Swiscomm Švicarska i Polkomtel Poljska. Tijekom cijele godine nastavljeni su i radovi na proširenju LTE mreže za Vodafonom Njemačka.

Stručnjaci centra, također, su pružali konzultantske usluge i usluge dimenzioniranja za A1 Austrija, T-Mobile Austrija, Mobitel Slovenia, Slovak Telekom, Orange Rumunjska, Monaco Telecom, Vodafone Španjolska, MTN IranCell, Magticom Gruzija te usluge vezane za optimizaciju i upravljanje mobilne mreže nove generacije za Softbank Japan.

Stručnjaci Globalnog centra kompetencija za radio pristupne mreže radili su na LTE optimizaciji i na „Heterogeneous network“ strateškim projektima.

Poslovna očekivanja u 2013. godini

Telekomunikacijsko tržište ostat će izuzetno dinamično i u 2013. godini. Očekuje se daljnji snažan porast podatkovnog prometa u mobilnim mrežama, generiran značajnim porastom broja mobilnih „smart“ korisničkih uređaja (smartphone, i-pad,...), kao i povećanim korištenjem interneta. Posljedično, u fiksnom pristupnom dijelu očekuje se daljnji rast širokopojasnog pristupa xDSL tehnologijama, ali i uvođenje tehnologija visokih brzina temeljenih na optici (FTT-x).

Širokopojasni pristup mobilnim tehnologijama nastaviti će intenzivan rast dalnjom implementacijom 3. i 3,5. generacije mobilnih tehnologija (HSPA, HSPA+), a u Hrvatskoj očekujemo intenzivniji nastavak implementacije LTE tehnologije. Također očekujemo značajnu modernizaciju postojećih mobilnih mreža temeljenu na SRAN konceptu (Single Radio Access Network) koji omogućuje operatorima efikasnije poslovanje i optimizaciju troškova.

U rubnim i jezgrenim mrežama nastaviti će se transformacija prema „all IP“ konvergentnim mrežama sljedeće generacije bazirane na IMS arhitekturi.

Također očekujemo modernizaciju OSS (operativni sustav podrške) i BSS (poslovni sustav podrške) sustava kao i IPTV platformi, a sve to će u konačnici omogućiti operatorima pružanje širokog spektra konvergentnih usluga bez obzira na lokaciju ili način pristupanja korisnika.

Implementacija ICT tehnologije trebala bi se značajno ubrzati i u segmentu industrije i društva, bilo da je riječ o poslovnim sustavima ili državnoj upravi, s obzirom na konkretne učinke i koristi koje se ostvaruju razvojem, implementacijom i korištenjem modernih ICT rješenja i usluga.

PRESS INFO

20. veljače 2013.



ERICSSON

Očekujemo i prve iskorake u području m2m (*machine-to-machine*) komunikacija kao i postupno uvođenje rješenja za oblak i poslovnih modela baziranih na njima.

Ostale informacije

Na sastanku održanom 19. veljače 2013. godine Nadzorni odbor Ericssona Nikole Tesle podržao je prijedlog Uprave da predloži Glavnoj skupštini usvajanje isplate redovne dividende u iznosu od 20 kuna po dionici i izvanredne dividende od 150 kuna po dionici. Glavna skupština društva održat će se 28.05.2013. godine.

Pregled najvećih dioničara Ericssona Nikole Tesle (na dan 31. prosinca 2012.godine)

	Broj dionica	Udio u tem. kapitalu %
Telefonaktiebolaget LM Ericsson	653.473	49,07
Hypo Alpe-Adria-Bank d.d. / Raiffeisen obvezni mirovinski fond	123.444	9,27
Societe Generale-Splitska banka d.d. / Erste Plavi obvezni mirovinski fond	32.961	2,48
Hypo Alpe-Adria-Bank d.d. / PBZ Croatia osiguranje obvezni mirovinski fond	30.615	2,30
Zagrebačka banka d.d. / zbirni skrbnički račun za Unicredit Bank Austria AG	29.994	2,25
PBZ d.d. / State Street client account	25.375	1,91
PBZ d.d. / The Bank of New York as custodian	17.164	1,29
Societe Generale-Splitska banka d.d. / AZ obvezni mirovinski fond	15.376	1,15
PBZ d.d. / skrbnički zbirni račun klijenta	10.431	0,78
Hypo Alpe-Adria-Bank d.d. / Raiffeisen dobrovoljni mirovinski fond	8.254	0,62
Ostali dioničari	384.563	28,88

Podaci o cijeni dionice u 2012. godini:

Najviša (kn)	Najniža (kn)	Zadnja (kn)	Tržišna kap. (u mil. kn)
1.386	870,01	1.385	1.844,3

Ericsson Nikola Tesla d.d.
Krapinska 45
Zagreb

OIB: 84214771175
Matični broj: 03272699

Na temelju članka 407. do 410. Zakona o tržištu kapitala (Narodne Novine 88/08 i 146/08) direktor Društva Ericsson Nikola Tesla d.d. Zagreb, Krapinska 45 daje

I Z J A V U
Poslovodstva o odgovornosti

Konsolidirani i nekonsolidirani finansijski izvještaji sastavljeni su u skladu s Međunarodnim standardima finansijskog izvještavanja (MSFI). Finansijski izvještaji su također u skladu s hrvatskim Zakonom o računovodstvu važećim na dan izdavanja ovih finansijskih izvještaja.

Nerevidirani finansijski izvještaji za razdoblje od 01.01.2012. do 31.12.2012. godine daju istinit i vjeran prikaz finansijske pozicije Društva i rezultata njegova poslovanja i novčаниh tokova, u skladu s primjenjivim računovodstvenim standardima.

Direktor:
Mr. sc. Gordana Kovačević, dipl.ing.



PRESS INFO

20. veljače 2013.



Za dodatne informacije obratite se:

Snježana Bahtijari

Direktorica Kompanijskih komunikacija
Ericsson Nikola Tesla d.d.
Krapinska 45
HR-10 0002 ZAGREB
Tel.: + 385 1 365 4556
Mob.: +385 91 365 4556
Fax: +385 1 365 3156
E-mail: snjezana.bahtijari@ericsson.com

Orhideja Gjenero

Menadžer za odnose s investitorima
Ericsson Nikola Tesla d.d.
Krapinska 45
HR-10 002 Zagreb
Tel.: +385 1 365 4431
Mob.: +385 91 365 4431
Fax: +385 1 365 3156
E-mail: orhideja.gjenero@ericsson.com
E-mail: odnosi.investitori@ericsson.com

Opširnije informacije o poslovanju Ericssona Nikole Tesle možete naći na internet adresi: <http://www.ericsson.com/hr>

Kompanijske komunikacije Ericssona Nikole Tesle